



# Formació



Comunicació núm. 14/ 2019 – 8 d'abril de 2019

## Desenvolupament de negoci per a despatxos d'advocats

- En què em diferencio de la resta d'advocats?
- Com puc aconseguir més clients?
- El meu nom es reconeix com una 'marca'?
- Desapareixerem els juristes?

**T'has fet mai alguna d'aquestes preguntes?** Vine el proper **26 d'abril** a la sessió matinal de #FormacióICATER (de 9.30 a 13.30 h) que hem organitzat amb l'advocat i consultor **Luis Ortiz de Zevallos**, ens ajudarà a trobar respostes!

**Objectiu:** informar de les característiques dels models de creixement comercial de serveis jurídics, facilitant eines de coneixement per fer una autodiagnosi, i d'aquesta manera, un cop sapiguem on som cadascun de nosaltres, podrem arribar a elaborar un Pla d'acció personalitzat.

### **Programa:**

- 1) Mapa del talent de l'advocat: gestió del talent, diagnosi, estratègia de desenvolupament.
- 2) Elements diferenciadors: tècnic VS comercial, posicionament.
- 3) Marca personal?
- 4) Procés de vendes: models. Relacions socials VS transformació digital.
- 5) Estructura comercial: soci comercial VS assessor.

**Lloc:** Sala d'actes ICATER

**Data i horari:** Divendres 26/04/2019 · 9.30-13.30 h

**Modalitat:** Presencial

**Preu inscripció:** 20€ col·legiats ICATER, 50€ no col·legiats ICATER.  
Gratuït per alumnes EPJ 2017-2018 i 2018-2019.

**INSCRIPCIONS AQUÍ**

